

Queoval recrute un·e commercial·e !

**Vous souhaitez rejoindre une équipe à taille humaine qui travaille dans les solutions de gestion en mode SaaS ?
Et si vous deveniez Queovalien ?**

Queoval, c'est une aventure entrepreneuriale qui a débuté à Montpellier il y a plus de 12 ans. Nos solutions de gestion uniques, développées en interne, se démarquent de la concurrence en offrant des avantages fortement concurrentiels.



Votre profil et vos missions

Pour continuer notre croissance, nous souhaitons renforcer la force commerciale de notre équipe.

- Vous avez un profil commercial H/F.
- Votre mission est de structurer notre force de vente pour construire une prospection sur de nouveaux produits E-learning.
- Vous devez maîtriser les nouvelles technologies. Vous avez en particulier la capacité de présenter une solution SaaS pour la gestion d'entreprise.
- La connaissance des métiers de la formation serait un plus.

Notre entreprise (dans le détail)

Sur notre site web (www.queovalbusiness.com) et nos différents réseaux sociaux, vous trouverez toutes les informations dont vous aurez besoin !

Et le salaire dans tout ça ?

Le poste est sédentaire, il n'implique pas de déplacements fréquents.

Poste à pourvoir dès que possible.

Type d'emploi : Temps plein, CDI

Salaire : 23 400,00€ à 40 000,00€ /an

Expérience requise en tant que Commercial : 2 ans minimum

Notre dernier mot ?

Envoyez votre CV et lettre de motivation à administratif@queovalbusiness.com

Si on reconnaît en vous l'esprit Queovalien, vous serez recontacté rapidement pour un entretien.